

BAC PROFESSIONNEL Commerce

Vous...

- Avez de la personnalité,
- Avez le sourire et le goût des contacts humains,
- Êtes patient(e), volontaire,
- Avez une bonne résistance physique,
- Désirez exercer un métier évolutif.

Formation

- Participer à l'approvisionnement (commandes, réceptions et contrôles des marchandises),
- Conseiller, vendre et fidéliser,
- Participer à l'animation du magasin (mise en avant des produits, promotions, démonstrations),
- Assurer la gestion commerciale du point de vente.

*Diplôme intermédiaire de niveau V
en fin de première :
BEP Métiers de la relation aux
clients et aux usagers*

**22 semaines de Période
de Formation en Milieu
Professionnel**

Débouchés professionnels
*Après le Baccalauréat Professionnel
Commerce*

- Employé(e) de commerce,
- Vendeur(se) spécialisé(e),
- Conseiller(e) de vente.

Perspectives d'évolution

Responsable Adjoint(e) de petites unités commerciales.

Poursuite d'études :

BTS MUC (Management des unités commerciales).
BTS NRC (Négociation relation client).

■ Élèves en stage professionnel dans différents domaines de la vente.

■ Exemples de situations professionnelles.

